

求人票（大学）

全国共通

求人先	フリガナ	カブシキカイシャカンサイ			
	企業名	株式会社カンサイ			
	代表者	役職名	代表取締役社長	氏名	灘 太（ナダ タツ）
	本社所在地	〒812-0007 福岡市博多区東比恵3丁目32番15号 TEL (092) 481-9100 FAX (092) 474-8365			
	書類提出先	同上	URL http://www.kansaihd.co.jp		
	採用担当	総務次長 田村 渉、坂田 有季子 TEL (092) 481-9110（総務部直通）			
	営業所	福岡県内20営業所、佐賀県内3営業所、熊本県内3営業所、宮崎県内2営業所、大分県内1営業所			
勤務条件	勤務時間	平日	8時30分～17時30分（昼休1時間）		
		土曜日	8時30分～17時30分（昼休1時間）		
		休日	日曜・祝日・年末年始・夏季 週休2日制（年間休日105日） 一部土曜日出勤あり		
	労働組合	なし			
	出向制度	なし			
	寮	男子独身寮有り（6畳・借上マンション）			
	入寮費	個人負担なし（家賃・光熱費会社負担）			
	通勤手当	月額50,000円迄			
	加入保険等	健康・厚生・雇用・労災・財形・年金基金・健康診断			
	必要資格	普通自動車免許			
会社概要	設立	昭和29年3月			
	業種	卸売業（電気機械器具の商社）			
	事業内容	ビル・住宅建築に使われる設備資材（住宅設備、照明器具、空調設備、エレベーター 太陽光発電、オール電化商品等）の販売・企画提案ならびに省エネコンサルティング等			
	資本金	9,600万円			
	株式区分	非上場			
	19'3月期実績	193億円			
	従業員数	190名（男子 160名 女子 30名）			
賃金	初任給	210,000円（職務手当45,000円含む）			
	賞与	年2回（7月、12月）			
	昇給	年1回 4月			
求人・選考要領	学部	全学部・全学科			
	職種	営業職（BtoBルート営業、企画提案営業）			
	求人数	20人			
	職務内容	ルートセールスは電気工事会社に対して、自分の人間性を売り込み人間関係を作る営業活動です 提案営業はユーザー（一般顧客）に対して自分の企画・提案力を活かす営業活動です 得意先は電気工事会社、住宅会社、工務店、設計事務所など（約200社）。飛込訪問販売はありません			
	説明会	有（リクナビよりエントリー受付）	締め切り日	定員になり次第	
	応募書類	履歴書・卒業見込証明書・成績証明書・健康診断書			
	選考方法	筆記（一般常識・作文）			
		面接（有り） 1次（グループ面接）、2次（筆記試験）、3次（役員面接） 適性検査（YG性格）			
	選考	別途通知			
勤務地	九州内営業所	補足事項	リクナビ、ホームページにネットテレビ掲載		